

# EINFACH ÜBERZEUGEND

Ihr Partner für Kundenzufriedenheit

- Augentoptiker
- Hörgeräteakustiker
- Orthopädienschuhtechniker
- Orthopädietechniker
- Sanitätshäuser



# Mehr Umsatz, mehr Kundenzufriedenheit: ServiceAbo24

Immer mehr Kunden stellen heute höhere Anforderungen an ihr Hilfsmittel und sind bereit, dafür freiwillig mehr zu bezahlen – ganz gleich, ob es sich dabei um eine hochwertige Brille, ein Hörgerät oder ein Hilfsmittel aus dem Sanitätshaus oder Orthopädiegeschäft handelt. Umfragen belegen, dass die Selbst- bzw. Aufzahlungsbereitschaft zunimmt.

Mit ServiceAbo24 haben wir eine einfache und sichere Möglichkeit für Sie geschaffen, dieses Umsatzpotenzial erfolgreich zu nutzen: Ihre Kunden bezahlen ihr neues Hilfsmittel bequem in monatlichen Raten und profitieren dabei von einer flexiblen Laufzeitgestaltung. Sie selbst erhalten Ihr Geld von opta data direkt in einer Summe, abzüglich einer Bearbeitungsgebühr und der günstigen Vorfinanzierungskosten.

## Einfach mehr für Sie!

Darüber hinaus überzeugt ServiceAbo24 mit vielen weiteren Vorteilen: So werden Sie bei der wirkungsvollen Präsentation Ihres neuen Finanzierungsangebots mit professionellem Werbematerial unterstützt – und können sich so ganz auf die fachmännische Beratung Ihrer Kunden konzentrieren.

Größtmögliche Transparenz und Sicherheit genießen Sie mit dem ServiceAbo24-Portal: Vom Bonitäts-Check über den detaillierten Verkaufsüberblick bis zu zahlreichen Auswertungstools bietet Ihnen unser Online-Portal alles, was Sie für den optimalen Überblick benötigen.

## Flexible Laufzeitgestaltung und mehr: Viele Vorteile für Ihre Kunden

Nicht nur für Sie, sondern auch für Ihre Kunden ist die Teilzahlung mit ServiceAbo24 ganz einfach. Bei entsprechender Bonität finanzieren wir den Gesamtpreis des Hilfsmittels vor.

Den Kaufpreis zahlen Ihre Kunden bequem in bis zu 24 monatlichen Raten zurück, wobei sie auch die Möglichkeit der vorzeitigen Ablösung haben. Das heißt, dass sie auch nach Bezahlung der ersten oder jeder weiteren Rate die jeweilige Restforderung sofort in einer Summe zurückzahlen können.

Für Ihre Kunden bedeutet das größtmögliche Flexibilität bei der Finanzierung ihres neuen Hilfsmittels.

### Ihre Vorteile mit ServiceAbo24:

- überzeugendes Verkaufsargument für Ihre hochwertigen Hilfsmittel
- höchste Sicherheit – opta data trägt das volle Risiko
- wirkungsvolle Kundenbindung durch fachmännische Beratung und überzeugende Qualität
- weniger Verwaltungsaufwand: opta data übernimmt das vollständige Forderungsmanagement für Sie
- schnelle, sichere und zuverlässige Abwicklung über das ServiceAbo24-Portal
- volle Kostensteuerung durch flexible Auszahlung – auf Wunsch schon nach 3 Arbeitstagen!

### Das sind die Vorteile für Ihre Kunden:

- bequeme Zahlung in monatlichen Raten mit 0 % Zinsen
- flexible Laufzeitgestaltung
- vorzeitige Ablösung der Restforderung jederzeit möglich
- höchste Qualität ohne Kompromisse
- unbürokratische Antragsprüfung und schnelle Zusage
- direkt vor Ort alle Unterlagen (Vertrag, AGB und Ratenplan)
- keine SCHUFA-Abfrage – und damit keine langfristigen finanziellen Nachteile
- keine Weitergabe von Kundendaten zu Werbezwecken

# Noch mehr Service: Mit Marketing überzeugen

Wenn es um die professionelle Beratung Ihrer Kunden geht, sind Sie der Fachmann. Und mit ServiceAbo24 haben Sie jetzt ein weiteres verkaufstarkes Argument in der Hand, das Ihre hochwertigen Produkte für Ihre Kunden noch attraktiver macht – die bequeme Ratenzahlung mit flexibler Laufzeitgestaltung überzeugt.

Auf Ihrem Weg zu mehr Umsatz und Kundenzufriedenheit begleiten wir Sie außerdem mit einem weiteren Leistungspaket: professionelle Marketing-Lösungen, die Sie individuell nach Ihren Wünschen zusammenstellen können. Vom großformatigen Poster, das Ihre Kunden schon im Schaufenster auf Ihr neues Finanzierungsangebot aufmerksam macht, bis hin zur professionell gestalteten Website, mit der Sie auch im weltweiten Netz Interesse wecken, bieten wir Ihnen Marketing-Leistungen aus einem Guss – aufmerksamkeitsstark, professionell und einfach überzeugend.

Sprechen Sie uns an – wir beraten Sie gern.

## Wir motivieren Ihre Mitarbeiter: DSTS – Deutschland sucht den Topseller!

Ihre besten Mitarbeiter prämiiert ServiceAbo24 mit attraktiven Preisen im Wert von über 2.000 €.

Außerdem erhalten die 10 besten ServiceAbo24-Verkäufer eine Urkunde zur Bestätigung ihres Verkaufstalents.

**Und zusätzlich:** Chefprämierung des Topseller-Betriebes mit 5 Tage Survival Camp als 1. Preis!

Jetzt auf [www.serviceabo24.de](http://www.serviceabo24.de) oder telefonisch unter 08122 / 847 43 54 anmelden!



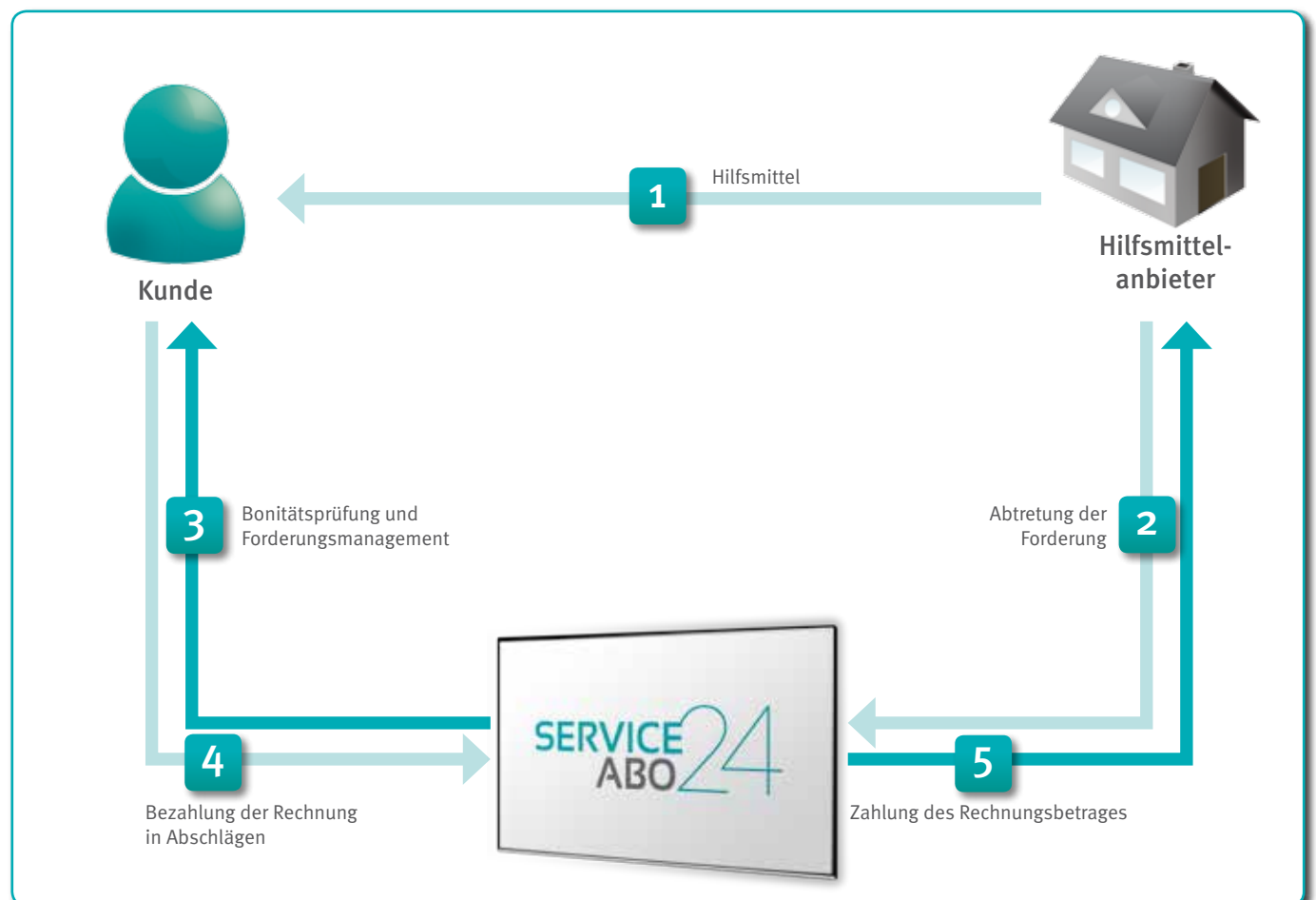
# Schnell, einfach, bequem: So funktioniert ServiceAbo24

Entdecken Sie es selbst: ServiceAbo24 funktioniert ganz einfach und bietet sowohl Ihnen als auch Ihren Kunden eine ganze Menge Vorteile.

Ihre Kunden freuen sich über ihr neues, hochwertiges Hilfsmittel, das sie bequem in monatlichen Raten bezahlen – und Sie über die schnelle Auszahlung und ein ordentliches Umsatzplus. Denn bezahlbare Qualität ist ein Argument, das immer mehr Käufer überzeugt!

## So einfach ist ServiceAbo24:

- 1** Ihr Kunde wählt das gewünschte Hilfsmittel aus.
- 2** Im ServiceAbo24-Portal geben Sie zur Abtretung Ihrer Forderung die benötigten Verkaufs- und Kundendaten ein.
- 3** Per Mausklick lassen Sie einen Bonitäts-Check durchführen.
- 4** Bei positivem Ergebnis zahlt Ihr Kunde den Kaufpreis bequem in monatlichen Raten zu 0 % Zinsen.
- 5** Sie erhalten Ihr Geld in einer Summe – auf Wunsch schon nach 3 Arbeitstagen!



## In nur zwei Schritten zur Liquidität

Wenn auch Sie von allen Vorteilen von ServiceAbo24 profitieren möchten, dann können Sie direkt starten: In nur zwei Schritten geben Sie online alle notwendigen Verkaufs- und Kundendaten ein, die von ServiceAbo24 streng vertraulich behandelt werden.

Für größtmögliche Sicherheit sorgt dabei nicht nur der Bonitäts-Check, sondern auch der Personalausweisnummer-Vergleich: Im Verbund aller angeschlossenen Fachgeschäfte durchgeführt, schützt Sie dieser Vergleich sicher vor ärgerlichen Betrugsfällen.



# Ein starker Partner für ein wirksames Finanzkonzept

Wer die Vorteile einer Abrechnung mit Finanzierungsfunktion erfolgreich nutzen möchte, braucht dafür einen starken und verlässlichen Partner: **ServiceAbo24**. Hinter uns stehen die Erfahrung und das Know-how der opta data Gruppe – einem der erfolgreichsten Abrechnungs-Anbieter Deutschlands.

Über 22.000 zufriedene Kunden, mehr als 40 Jahre Erfahrung und ein jährliches Abrechnungsvolumen von über 4,5 Mrd. Euro zeigen, dass opta data ein bevorzugter Partner in Sachen Abrechnung ist.

Als einer der ersten Anbieter überhaupt hat opta data ein Abrechnungs-Paket speziell für Ihre Berufsgruppe entwickelt: **ServiceAbo24**.

## Wir beraten Sie gern umfassend

Sie möchten wissen, wie Sie mit ServiceAbo24 Ihre Umsätze und die Zufriedenheit Ihrer Kunden steigern können? Gern beraten wir Sie persönlich.

Rufen Sie uns an!

0201 / 320 68 204  
[www.serviceabo24.de](http://www.serviceabo24.de)

## Faxantwort 0201 / 320 68 215

**Ja**, ich interessiere mich für ServiceAbo24 und wünsche eine persönliche Beratung. Bitte kontaktieren Sie mich.

### Meine Daten:

Name	Vorname
Firma	
Straße, Nr.	
PLZ, Ort	
Telefon	Fax
E-Mail	Website

Sie haben Fragen zu unseren Produkten und Dienstleistungen? Wir beraten Sie gern!

0201 / 320 68 204  
[www.serviceabo24.de](http://www.serviceabo24.de)

**SERVICE**  
**ABO24**